

智利的铜业概况及发展前景

智 商

智利是仅次于巴西的拉美第2大矿业国,矿产资源丰富,主要有铜、天然硝石、钼、碘、锂、硼、硒、金、银、煤、铁矿砂等。80年代以来,矿业占智利国内生产总值和总出口的比重不断下降,但是矿产品,特别是铜的出口仍是外汇收入的主要来源。

铜业概况

据有关国际机构估计,智利铜的金属储量约1.75亿吨,占世界总储量的28%左右,居世界首位;其次是美国,约占世界铜金属储量的15%,第3是前苏联,约占9%。

1992年智利铜的总产量达197.6万多吨,占当年世界铜产量的24%,比1991年的185.5万吨增加12万吨左右。

在1992年铜的产量中,电解铜87.7万多吨,占总产量的44.4%;铜精砂79.9万多吨,占40.5%;精铜15.4万多吨,占7.8%。

智利的铜矿主要分布在北部和中部。智利北部有年产铜约60万吨的世界最大的丘基卡马塔露天铜矿;中部有年产铜30万吨的世界最大的特尼恩特地下矿。此外,全部由外国投资并于1990年开工的埃斯孔迪达矿,由于矿石品位高,又有先进的技术和管理方法,年产铜精砂约30万吨。这个矿的平均品位1.59%,矿石储量18亿吨,金属储量2862万吨。1993年1~5月,它的铜精砂产量已达16.5万多吨。比上年同期增长25.1%,平均生产成本为45美分/磅。智利矿业界人士认为,这个矿是21世纪最有希望的矿。

智利生产的铜主要用于出口,国内消费所占比重很小。1992年,铜的国内消费量仅4.5万吨,占总产量的2.3%,其余97.7%全部用于出口。这一年铜的出口额为39.03亿美元,占矿产品出口总额的82.55%和国家出口总额的38%。

从传统上看,智利铜的出口市场主要在欧洲(德国、法国、意大利等),其次是美国和日本。近些年来,智利向亚洲出口铜的比重明显增加。1991年智利铜的出口主要面向10个国家和地区:日本8.3亿美元,德国3.7亿美元,台湾3.6亿美元,法国3.1亿美元,巴西2.7亿美元,意大利2.5亿美元,韩国2.2亿美元,美国2.2亿美元,西班牙1.3亿美元,英国1.1亿美元。

国家在铜业发展中的作用

由于矿业,特别是铜的出口是智利外汇收入的主要来源,国家在矿业发展中起着重要的作用。这种作用主要表现在两方面:一是通过制定矿业政策和法规,对矿物资源的利用及矿业的投资和生产进行宏观的指导和控制;二是通过国有企业直接参与矿产品、特别是铜的生产和销售,来保证国家对宏观经济,特别是外汇市场的控制能力。

在宏观指导和控制方面,智利矿业部通过政府的2个咨询机构——智利国家地矿服务局和智利铜委员会,了解和掌握矿业的发展情况,制定和调整有关的政策和法规。国家地矿服务局的主要职能是,提供有关矿产

勘探和特许权方面的咨询,负责统计和公布矿业生产的有关数字。智利铜委员会则负责矿业投资项目可行性报告的审查,并对2个国有铜业企业——智利国家铜公司和国家矿业公司进行技术、财务及销售方面的管理和监督。此外,它还负责监督矿业的外资项目的进展和管理。

国家铜公司是智利最大的铜业公司。它自1976年成立以来,其年均产值约占国内生产总值的5%,年均出口额约占铜产品出口总额的40%。1992年,它的铜产量达115.6万多吨,占全国铜产量的58.5%;向国库上交各种税收9.21亿美元,占国库总收入的10.5%。

智利铜业的国有化经历了2个阶段。第1阶段始于1967年,国家通过颁布《铜矿业法》,将大的铜公司股份的51%转到智利人手中,实现了铜业的“智利化”。第2阶段始于70年代初的阿连德执政期。到1976年,国家完成了对4大铜公司的国有化,并成立了“智利铜公司”。这家公司的总部设在圣地亚哥,拥有4个分公司:丘基卡马塔公司、萨尔瓦多公司、特尼恩特公司和安迪那公司。

智利铜公司的宗旨是,通过国家直接参与铜的生产和销售,更有效地利用铜资源。具体来说,它的中、短期目标是实现最大的利润,长期目标是实现资源的最佳利用。为了达到这2个目标,智利铜公司对4个分公司的管理机构和技术结构作了必要的调整,以便实行规范化管理。在当时的条件下,这种规范化管理对提高企业效益和推动铜业生产的发展起了一定作用。然而,随着生产和技术的发展,这种集中式的管理显得过于僵化,不利于发挥人才的积极性和提高生产效率。

目前,智利铜公司正面临着体制僵化、管理水平下降、铜矿品位降低和国际铜价下

跌等内外不利因素的困扰。

从内部因素来看:第一,智利铜公司的结构过于庞大,且4个分公司中有露天矿和地下矿,每个分公司所要求的技术和管理的方式不同,因此统一管理难度较大。第二,作为国有企业,智利铜公司除考虑经济因素外,还要协调利益集团的政治关系,特别是近些年来,劳资纠纷时有发生,工资不断上调,加大了成本压力。据统计,仅支付的工资就占铜公司总生产成本的40%左右。第三,铜公司每年除把总利润的50~60%上交国库外,还需拿出10%用于军费开支,这就限制了公司的发展。

从外部因素来看:第一,智利铜公司所拥有的铜矿平均品位在下降,目前已接近1%,而智利铜矿的平均品位在1.3~1.5%之间。对铜公司来说,铜矿品位每下降0.1%,利润就减少1.34亿美元。第二,1993年初以来,世界铜价呈下跌趋势。按照铜公司目前的产量计算,每磅铜价下降1美分,利润将减少2630万美元。第三,铜矿品位的下降,导致生产成本提高。据铜公司公布的消息,1993年第1季度,萨尔瓦多矿的平均生产成本为82美分/磅,安迪那矿为85美分/磅,特尼恩特矿为70美分/磅,丘基卡马塔矿为60美分/磅。

智利铜公司执行副董事长认为,国家对铜业的直接参与是必要的,但是作为国有企业,铜公司以什么形式和结构而继续存在的问题尚需进一步探讨。从短期来看,公司首先要解决企业的管理和效益问题。目前,铜公司正在推行单位自主管理体制(UAA体制),目的在于给各分公司以更大的自主权,使其在生产、销售和资金利用等方面有一定的独立性。然而从长期来看,只有改革企业的结构和存在的形式,公司才能有所发展。有些经济学家和企业家建议,把铜公司

分为独立的有限公司,以便于管理和核算。从目前来看,改革铜公司的存在形式要涉及修改矿业法的问题,因而比较复杂,需要有一个过程。

铜业发展前景

一些企业界人士认为,随着科技的发展,铜的需求量将不断增加,特别是现代化的建筑需要各种铜线网,以方便家用电器的使用,因此,家庭设施中铜的需求量将增加。

从智利的铜业发展趋势来看,未来几年中,铜产量将有很大的增加,但国有企业的产量所占比重将逐渐减少,而私人企业的比重将不断增加。1993年,预计国有企业(国家铜公司和国家矿业公司)的铜产量和出口量将由占全国总产量和总出口量的70%降至50%;而私人企业的这一比重将由30%增至50%,在未来的5年中甚至将达到70%。

从目前的投资趋势来看,铜业仍是投资的主要产业。据智利铜委员会统计,预计1995年年底前投产的铜矿项目有4个,正处于勘探和前期可行性研究的项目有3个。

预计1995年年底前投产的铜矿项目有:第1大区的塞罗科罗拉多矿,预计投资2.86亿美元,年产电解铜4万吨,于1992年4月动工,计划于1994年上半年投产,投资者为加拿大的里奥塞罗公司(投资占0.03%)和智利的里奥智利公司(99.97%);第1大区的克夫拉达布兰卡矿,预计投资3.73亿美元,年产电解铜7.5万吨,于1992年年初动工,目前已完成项目建设的30%,计划于1994年上半年投产,投资者为加拿大的Cominco O. B. 资源有限公司(44%)、特克公司(32.5%)和智利的S. M. 普达

韦尔公司(13.5%)、国家矿业公司(10%);第2大区的埃斯孔迪达矿,预计总投资11亿美元,1992年已投入生产,年产铜精砂33.6万多吨,1993年进入扩建阶段,计划当年铜精砂的产量可提高到41.6万多吨,1995年进入电解铜的生产阶段,年产8万吨(41.6万多吨铜精砂除外);第3大区的拉坎德拉里亚矿,计划投资5.38亿美元,年产铜精砂10.8万吨,预计1995年1月投产,投资者为美国的费尔普道奇公司智利分公司(占80%)和日本的住友公司(20%)。

尚处于勘探和前期可行性研究的项目有:第1大区的科亚瓦西矿,计划投资10亿美元,年产15万~30万吨电解铜或铜精砂,投资者为加拿大的福尔肯布里奇公司、英国的壳牌公司和卢森堡的曼托斯矿业公司,它们的投资额各占1/3;第2大区的萨尔迪瓦尔矿,计划投资6亿美元,年产11万~14万吨铜,投资者为芬兰的欧托昆普公司和加拿大的普莱瑟多姆公司,投资各占50%;第4大区的安达科约矿,计划投资6亿美元,年产10万~15万吨电解铜,投资者为智利国家矿业公司(100%)。

预计21世纪初,智利铜的年产量将接近300万吨,比现在的产量增加50%。

据智利矿业界权威人士分析,国际铜价的下跌并没有影响铜业投资的扩大趋势,其主要原因有2个:一是从世界经济发展的前景来看,随着工业化国家经济的回升,铜的需求量将回升;二是从目前大型铜矿的平均生产成本来看,均有下降的趋势,约在50美分/磅。因此,铜价的下跌对中、小型企业有很大影响,但对机械化程度高的大型企业并不会产生很大影响。