

称, 这种短缺形势有可能在 2006 年 2 月 20 日后有所改善, 但知名国际香蕉公司的发言人称, 这种短缺形势有可能在 2006 年第一季度持续。至今为止, 供应短缺并未影响到香蕉的零售价格, 在 King Soopers 的多家商店香蕉价格仍维持在 49 美分 / 磅。

(陈慧译自 <http://www.freshplaza.com/>, 2006-02-17)

乌香蕉运输成本有望下降

2005 年 1 月 10 日, 乌干达一艘装有 20 吨香蕉的货船离港前往英国。这是乌干达出口欧盟市场的香蕉首次采用水路及陆路运输, 之前乌干达香蕉出口欧盟市场一直采用空中运输, 运输成本高达 1.85 美元 / 公斤, 而售价仅 2.50 美元 / 公斤, 运输成本占了大部分。此次水路运输从乌干达首都坎帕拉出发, 途经肯尼亚的蒙巴萨岛, 然后运抵英国的费利克斯托港口, 历时约 25 天, 而从乌干达空运至英国市场只需 3 天时间。运输时间虽然延长了, 但直接运输成本将由 1.85 美元降至 0.50 美元, 即使加上途中的冷藏等费用, 总的运输成本将减少 45%。

乌干达通过水路及陆路运输香蕉是在国家农业研究组织、乌干达园艺出口商协会以及英国伦敦一家公司达成谅解协议之后决定的。根据协议, 乌干达香蕉研究机构同意预先支付香蕉采收、采后处理、包装及其他运输费用等, 此次运输费用合计约 9 800 美元。水陆运输的成功将促进乌干达香蕉种植户联合起来, 提高香蕉质量, 寻找更大的出口市场。乌干达是世界香蕉生产国, 英国是乌干达最大的香蕉出口市场, 其进口量占乌干达香蕉出口总量的 90% 以上。

(据《柑桔与亚热带果树信息》, 2005 (2): 44)

巴拿马香蕉出口量下降

受不良气候影响, 加上几家香蕉种植园倒闭, 2005 年巴拿马香蕉出口量下降。截至 2005 年 10 月, 巴拿马香蕉出口量为 1 620 万箱(18 公斤 / 箱), 全年香蕉出口量预计为 1 950 万箱, 比 2004 年同期减少 11%。巴拿马是拉美第六大香蕉出口国, 出口量位居厄瓜多尔、哥斯达黎加、哥伦比亚、危地马拉和洪都拉斯之后。

[摘自《中国果业信息》, 2005(6)]

菲律宾香蕉成为厄瓜多尔的强劲对手

据悉, 菲律宾大幅扩大其香蕉的出口。2005 年出口量已跃居世界第二位, 仅次于厄瓜多尔, 并成为该国在亚洲市场上的竞争劲旅。据经济学家称, 菲律宾香蕉的竞争优势已日趋明显, 将有可能跃居世界第一大香蕉出口国。

2005 年, 菲律宾出口香蕉 1.05 亿箱, 比 2004 年同期增加了 15%。厄瓜多尔出口了 2.27 亿箱, 其中还包括了南美的市场份额, 比 2004 年同期增加了 2.1%, 从而稳定了该国作为全球头号香蕉出口国的地位。在日本的香蕉进口市场上, 菲律宾挤占了厄瓜多尔 5% 的市场份额, 总出口量实现 6 000 万箱, 市场份额达 90%。

[卢琨译自: <http://www.freshplaza.com/> 2006-01-06]

喀麦隆试图利用欧盟打赢香蕉战

喀麦隆试图利用欧盟支持它在非洲与南美洲的世界香蕉贸易战中取胜。这个西非